KIT DE CONFERENCISTA

Conferencias sobre negocios entre China y Latinoamérica



Expo de Productos del Mar de Fuzhou, China.

Paúl Peñaherrera

Conferencista en negocios entre China y Latinoamérica

Ecuatoriano, vive en Guangzhou desde hace más de 20 años. Fue consejero comercial del Ecuador en Cantón y director del Pabellón de Ecuador en la Expo Shanghái 2010. Hoy dirige Gate2Asia, su empresa de servicios entre China y Latinoamérica, y escribe el blog y la newsletter Negocios con China. En el escenario comparte lo que practica cada semana con sus clientes en el terreno: cómo se compra en China, cómo se vende a China y dónde se pierde el dinero cuando se hace mal.

- Ex consejero comercial del Ecuador en Cantón (PRO ECUADOR)
- Más de 20 años viviendo y operando en China
- Director del Pabellón de Ecuador en la Expo Shanghái 2010
- Director de Gate2Asia, servicios entre China y Latinoamérica

TEMAS DE CONFERENCIA

Negocios con China sin errores caros

Los fallos que más dinero cuestan a las empresas latinoamericanas cuando compran en China, contados con casos del terreno y con la forma de evitarlos.

China ya no es lo barato

El proveedor chino cambió: precios, calidad, tiempos y poder de negociación ya no son los de hace diez años. Qué significa esto para quien compra desde Latinoamérica hoy.

Negociar en China: relación, cultura y contrato

Cómo se construye confianza con un socio chino, qué pesa más que el precio y cómo cerrar acuerdos que se cumplan.

La Feria de Cantón por dentro

Cómo funciona la feria comercial más grande del mundo y cómo sacarle provecho real: preparación, recorrido, contactos y seguimiento posterior.

Vender a China: el otro lado del negocio

Oportunidades concretas para productos latinoamericanos en el mercado chino y el camino realista para entrar: canales, exigencias y tiempos.

Verificar un proveedor en el terreno

Cómo se audita una fábrica de verdad: documentos, planta, producción y señales de alerta. El procedimiento completo que se aplica antes de pagar.

Formatos: conferencia magistral de 45 a 60 minutos, paneles y conversatorios, y talleres prácticos de media jornada para delegaciones y gremios. En español, con material de apoyo. Presencial en Latinoamérica o en China, y virtual cuando el evento lo requiere.

Invítame a tu evento:
expertoenchina.com/conferencias

Instagram: @expertoenchina
Blog y newsletter: expertoenchina.com
Guangzhou, China · Noviembre de 2026